



WALSER ist über 40 Jahre jung und international tätig, Marktführer in textilem Autozubehör und erfolgreich mit immer neuen Ideen und innovativen Produkt- und Verkaufskonzepten und in allen B2B und B2C Vertriebskanälen vertreten. Heute ist WALSER in Europa und in den USA an mehr als 2.000 Standorten im stationären Einzelhandel vertreten und wir erreichen über unsere Online Shops hunderttausende Kunden.

Sie sind ein Digital Native und haben Lust, sich proaktiv in unser Team einzubringen und unseren Auftritt und unsere Plattformen mit uns weiterzuentwickeln?

Dann bewerben Sie sich jetzt für die erfolgreiche Weiterentwicklung unseres Standorts Hohenems als

Senior Digital Sales Manager (m/w/d) Schwerpunkt B2B Kampagnen

Ihre Aufgaben

- Planung, Koordination und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingkonzepten
- Proaktive Gestaltung von Entwicklungsstrategien und Business Modellen
- Product-Launches für definierte Märkte DACH und International
- Betreuung von internationalen Großkunden
- Marktanalysen, Absatzplanung und Erfolgskontrolle
- Feedback-Loop: Stetige Weiterentwicklung der Produkte mit dem Entwicklungsteam
- Sie nehmen entscheidend am finalen Innovationsprozess teil

Ihr Profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung (FH, Uni von Vorteil)
- 5+ Jahre Berufserfahrung im B2B Verkauf
- Leidenschaft im Verkauf und nachgewiesene erfolgreiche Berufserfahrung im Sales / Business Development
- Ausgeprägte Markt- und Kundenorientierung
- Begeisterung für Produkte & Innovation
- Ausgezeichnete Organisations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Pioniergeist, Teamplayer & Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Interkulturelle Kompetenzen und hohe Reisebereitschaft (30%)



Was Sie bei uns erwartet

- Selbstständiges und verantwortungsvolles Arbeiten in einer zukunftssicheren und dynamischen Branche
- Gestaltungsmöglichkeiten
- Modernes, innovatives Arbeitsumfeld in einem global agierenden Familienunternehmen
- Individuelles Einarbeitungsprogramm, zugeschnitten auf Ihr Profil
- Strukturierte Fortbildungsprogramme für die individuelle Weiterentwicklung
- Offenes, kollegiales Arbeitsklima und kurze Kommunikationswege
- Marktgerechte Vergütung und umfangreiche Sozialleistungen



Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten



Jobticket (Öffis) und Digibon (Restaurant Gutscheine)



Wöchentlich frisches Obst



Regelmäßige Firmenevents



Gehalt deutlich über Kollektivvertrag



Mitarbeiterparkplätze



Kaffee & Tee gratis



Flexible Arbeitszeiten nach Vereinbarung



Flache Hierarchien



Gute öffentliche Anbindung



Rabatt bei Fitnesscenter



Öffentlicher Kindergarten in der Nähe

Wenn Sie auf der Suche nach interessanten, anspruchsvollen Aufgabenstellungen sind, Entfaltungsmöglichkeiten und berufliche Chancen suchen, übersenden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) mit einer Angabe zu Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Wir freuen uns auf Sie!

WALSER GmbH · Personalabteilung · Radetzkystrasse 114 · 6845 Hohenems / Vorarlberg / Österreich
 Telefon **+ 43557671525** · Fax: +435576715624 · E-Mail: **karriere@walser.net**

Die Gehälter liegen je nach Qualifikation und Erfahrung deutlich über den Kollektivverträgen.